



Führungskraft mit Vertriebs- und Marketingkompetenz in der Agrartechnik

So sehen wir das Unternehmen:

Das Unternehmen ist ein führender, mittelständischer Hersteller von elektronischen Lösungen für die Agrar- und Baumaschinenindustrie und von Precision-Farming-Produkten für den Anwender. Weltweit vertreiben Vertriebs- und OEM-Partner unsere Produkte. Aktive Unterstützung der Partner vor Ort und engagierte Mitarbeiter sind der Garant für den Unternehmenserfolg in unserem Familienbetrieb.

Um die Erfolgsgeschichte fortzuschreiben, suchen wir den...

Das sollten Sie mitbringen:

● Unternehmerisch agierende und umsetzungsstarke Persönlichkeit mit Führungsqualitäten und Aufgeschlossenheit für „Neues“ ● Branchenerfahrung ● Nachweisbare Erfolge im Vertrieb ● Kaufmännische Kompetenz und Verhandlungsgeschick ● (Agrar-)Technisches Studium ● Reisebereitschaft ● Exzellente Kommunikationsfähigkeit ● Kompetenz für lösungsorientiertes- und vernetztes Denken ● Ziel- und ergebnisorientierter Führungsstil mit Sozialkompetenz und Teamgeist.

Vertriebsleiter Agrartechnik (m/w)

LMV-Consulting

Holtweg 22

D 59494 Soest

Telefon:

+49 (0) 29 28 / 1403

Telefax:

+49 (0) 29 28 / 1498

M.Lorenzen@LMV-Jobboerse.de

www.lmv-jobboerse.de

Darauf können Sie sich freuen:

Als Vertriebsleiter planen und steuern Sie sämtliche Vertriebsaktivitäten: ● Sie entwickeln und gestalten Vertriebskonzepte und Strategien und sorgen für die erfolgreiche Umsetzung der Unternehmensziele ● Markt- und Strategieentwicklung sowie Maßnahmendurchsetzung zum Ausbau der Vertriebswege ● Ausschöpfung der Kundenpotentiale und Auf- und Ausbau erfolgreicher Kundenbeziehungen ● Planung und Koordination von verkaufsfördernden Veranstaltungen ● Sicherstellung der Kundenzufriedenheit in Zusammenarbeit mit dem Kundenservice ● Gestaltung der Produkt- & Preispolitik ● Professionelle Einführung neuer Produkte und stärkere Marktdurchdringung ● Sie berichten an den „Geschäftsführer“.

Interesse? Dann bewerben Sie sich:

● Wir bieten eine verantwortungsvolle und herausfordernde Position im Vertrieb, die vorausschauend abteilungsübergreifend kommuniziert und agiert ● Ein spannendes Jobangebot mit Entwicklungschancen ● Ein offenes Arbeitsklima in einem kompetenten und engagierten Team ● Wohnort ist am Firmensitz in Deutschland. ● Wenn Sie sich in dieser Stellenausschreibung wiederfinden und die Herausforderung suchen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Für Informationen steht Ihnen Herr Manfred Lorenzen (0172 5231403) gerne zur Verfügung.

Ihre Online-Bewerbung schicken Sie bitte direkt an M.Lorenzen@LMV-Jobboerse.de.