

# Gebietsverkaufsleiter für Bayern und Baden-Württemberg

**Als Verstärkung für unser hochqualifiziertes Team suchen wir einen dynamischen Gebietsverkaufsleiter für die oben genannten Gebiete**

## **IHR PERSÖNLICHES PROFIL:**

Den Willen zum Erfolg, exzellente Kommunikationsfähigkeit, selbstständige Arbeitsweise mit Teamgeist und Humor. Die Hauptaufgabe besteht darin, das vorhandene Händlernetz auszubauen und damit den HARDI-Produkten für die Zukunft den Marktanteil zu sichern, den sie verdienen. Über die persönliche Verkaufs- und Kundenberatung hinaus wird die laufende Verkaufsschulung und Weiterbildung der HARDI-Händler ein wichtiger Teil der konzeptionellen Arbeit sein.

## **IHRE FACHLICHE QUALIFIKATION:**

Erfahrung im Landmaschinenverkauf, gute bisherige Verkaufserfolge, gutes technisches Verständnis, Erfahrung in der Händlerschulung. Wir bieten eine besonders interessante und lohnende selbstständige Position mit einem flexiblen und sehr engagierten Team von Mitarbeitern. Aussagefähige schriftliche Bewerbungen erbitten wir an unten angeführte Adresse.

***HARDI ist einer der weltweit führenden Hersteller von Pflanzenschutztechnik. Unsere Grundidee ist es, effektive und verantwortungsvolle Pflanzenschutzspritzen zu entwickeln und somit zu helfen, hochwertige Erträge zu produzieren. HARDI verfügt über Produktionsstätten in Dänemark, Frankreich, Spanien, Australien und Nordamerika. Weiterhin befinden sich Vertriebsniederlassungen in Skandinavien, Deutschland, England, Frankreich, Spanien, Kanada und Australien.***



**HARDI GmbH**

Schaumburger Str. 17 · 30900 Wedemark  
rpa@hardi-gmbh.com · Tel: +49 5130 97680  
www.hardi-gmbh.com